



FICHA BIOGRÁFICA

David Bermejo Porras



INFORMACIÓN DE NEGOCIO

Nombre del negocio: AVANTEC.DS / Avances Tecnológicos B y V

Ubicación: Oficinas Palmares - Alajuela

Profesión:

Programador.

Maestría de Inteligencia Artificial.

CEO De Avantec.DS

Años en este negocio: La empresa tiene 7 años de operar en el mercado. Actualmente dando servicio a clientes en España y Costa Rica.

Trabajos anteriores: Programador en Costa Rica / Servicio al cliente En España



INFORMACIÓN PERSONAL

Cónyuge: Rebecca Daye Vargas White (La chica más bonita de la tierra)

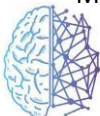
Hijos¹:

Itziar (6 años)

Iker (4 años)

Ander (2 año)

Mascota Sintética: Alic.**IA**



Nuestra primera red neuronal, e entrenada mediante Inteligencia Artificial para reconocer nuestro perro, hijos, carro, etc.

¹ Nombres Vascos <https://es.wikipedia.org/wiki/Euskera>

Pasatiempos

Leer, aprender sobre nuevas tecnologías y administración de empresas. Viajar.
Voluntario en mi iglesia local con los Jóvenes

Ciudades donde has residido



Costa Rica

Heredia
San Jose
Palmares

España

Salamanca
Extremadura

Website	https://avantecds.com/
	https://www.linkedin.com/in/david-bermejo-avantec-ds/
	https://www.facebook.com/david.bermejo.5076



Una de las experiencias más enriquecedoras en tu vida: Cuando estudiaba en el seminario Bautista Palmares, llegue a Ser misionero en la tribu ngöbe bugléen Panamá. Me encanta también compartir mi fe en Jesus, como una relación real y no como una religión.

Ver crecer a mis bebés, e intentar ser lo mejor posible cada día en el plano profesional y el plano personal.



Metas:

- Desarrollar Tecnología que impacte de forma positiva a las empresas a nivel global.
- Facturar siempre más que el periodo anterior.

La clave de tu éxito: Buscar la excelencia en todo lo que hacemos.

Todo lo que tu mano halle para hacer, hazlo según tus fuerzas (Eclesiastés – Biblia)

Habilidades:

Asertivo - Conciliador - Enfocado

Objetivos:

- Crear una plataforma colaborativa de la se puedan beneficiar la mayor cantidad de profesionales.
- Afianzar a AVANTEC como una empresa innovadora en el ámbito tecnológico (Desarrollo de Software).

Redes:

Iglesia (San Ramón y Palmares)

BNI

Networking Days (actividades de Networking Presencial)

Logros



Digitalización de todo el proceso operativo de un centro médico

Levantando requerimientos, analizando el flujo y desarrollando el código para la operación de la agenda de las sucursales, expediente electrónico y tareas del personal.
Software desplegado en España y Costa Rica.



Puesta en marcha del proyecto de “Plataforma de Licitaciones” de Coopeguanacaste

Levantando requerimientos, analizando el flujo y desarrollando el código para la gestión de todo el departamento de Compras/licitaciones de Coopeguanacaste.

A la fecha ha movido +de 1200 Licitaciones y analizado a más de 545 Proveedores.



Coopeguanacaste, R.L.

<https://www.avantecds.com/licitec/>

Intereses:

Ser un Eterno estudiante:

Continuar aprendiendo. Trabajar en mi red de contactos.

Ser un referente a nivel nacional como desarrollador de Inteligencia Artificial.

Esfera de Contactos:

Iglesia (San Ramón y Palmares)

BNI

Networking Days (actividades de Networking Presencial)

Parque instalado de clientes con Facturación Electrónica

Conectores

1. Empresas orientadas a la salud personal
Clínicas, consultorios médicos.
2. Empresas de Salud Ocupacional
Donde Podamos ejecutar proyectos de Inteligencia Artificial, evaluando situaciones de riesgo para el personal (Uso de cascos, protocolos, etc.)
3. Administradores / Asesores operaciones
Para el desarrollo de aplicaciones operativas, donde podamos sustituir Excel, Word y procesos a manos en sistemas auditables
4. Asesores contables
5. Asesores legales

Hoja con últimos 10/ mejores clientes.

1. Asembis (Utiliza las Plataformas de Expediente y Agenda Médica)
2. Correos de Costa Rica (Utiliza la plataforma de Facturación Digital) 4.4 junio
3. Coopeguanacaste (Utiliza la plataforma de Licitaciones Privadas ISO 9001-2015)
4. Outsourcing and Logistics
5. Detallistas Unidos (Tercerización del Departamento de TI)
6. Funeraria Valle de Paz
7. Coffee Elements
8. Transportes Naranjo
9. Transportes Hidalgo
10. Librería Ideas



Preguntas para reuniones Unœa-Uno

¿Qué servicios/productos ofrece?

Puedes encontrar nuestros servicios en la siguiente dirección

<https://www.avantecds.com/servicios>

Licitec	Es un Software para La Gestión de Compras y Licitaciones, donde sus proveedores se registran y ofertan. El software permite ordenar y analizar las ofertas licitadas, darles seguimiento y, genera informes de todo el proceso.
Desarrollo de Software	Desarrollo a la medida es la habilidad que tiene AVANTEC.DS de comprender al cliente, analizar su estado actual y llevarlo al desarrollo tecnológico que el cliente desea, sin importar el tamaño de la empresa o si es un emprendimiento individual.
Tesseras	Tesseras es una herramienta para gestionar tickets totalmente automatizado, maneja los procesos de tu empresa de la mejor forma.
Medicus	Gestione su consultorio médico o centro de salud en forma integrada con la Plataforma especializada en servicios Médicos Medius.
Facturación Pymes	FACTURACION PYMES es una completa plataforma de facturación electrónica que te permite cumplir con los requerimientos tributarios de una manera simple y sencilla, integrando el proceso contable y administrativo de tu empresa.
Inteligencia Artificial	Nuestro Software hace uso de las tecnologías más innovadoras en el área de la Inteligencia Artificial, aplicando sus usos para optimizar y automatizar procesos, reduciendo así el esfuerzo y coste humano. Desde Detectar Eventos a través de cámaras instaladas estratégicamente hasta crear estadísticas con base en estos datos recolectados por la IA.

¿Cuántos años lleva en su actividad profesional, y cómo/por qué empezó?

Aprendí a programar con un amigo a los 15 años. Siempre he sido autodidacta.

A los 26 al venir a vivir a Costa Rica, busque el desarrollo como salida profesional. A Los 3 años descubrí que solo emprendiendo podría llegar más lejos en esta área.

¿Por qué sus clientes le prefieren antes que a su competencia?

Nuestra operación es pequeña y eficiente, lo que nos permite dar un servicio muy personalizado y con un costo menor que empresas del mismo giro de negocio más grandes.

Damos un soporte siempre rápido, y claro.

¿Cuál ha sido el obstáculo más grande que ha tenido que superar?

El crecer de forma sana a nivel administrativo y operativo, tomar decisiones gerenciales correctas.

¿Cuál ha sido su éxito más grande hasta ahora?

A nivel profesional la implementación de desarrollos a nivel profesional en empresas del nivel de Coopeguancacaste, Correos de Costa Rica o Asembis.

Por otra parte entender que para crecer de forma efectiva se necesita un equipo de trabajo en el que cada uno aporte en el área en que es bueno.

¿Dónde ve su negocio dentro de 5 años, y como piensa llegar a ese objetivo?

Ya en firme en Panamá (Actualmente estamos dando los primeros pasos) y con un desarrollo de Inteligencia Artificial a nivel Regional.

¿Quién es/ha sido su mejor cliente y como lo encontró?

Empresas con procesos firmes que necesitan digitalizar una parte del proceso o flujo.

Ejemplos

Correos de Costa Rica

ASEMBIS

Comunidad Europa (Proyecto Euroclima)

Coopeguancacaste

Nuestra mayor captación del cliente es a través del boca a boca (Marketing por referencias) , y quedar bien en un cliente grande siempre nos abre puertas a otras posibles oportunidades.

¿Quién sería una buena referencia para usted?

Empresas grandes/medianas con necesidad de digitalizar un proceso o procesos.

Por ejemplo dejar de utilizar Excel para llevar un control y pasarlo a una aplicación que permita automatizar resultados, estadísticas y seguimientos.

¿Quién NO sería un buen cliente para usted?

Empresas o personas que pongan primero el presupuesto por delante antes de un buen servicio.

¿Qué cosas tengo que ver o escuchar para saber que estoy delante de una Buena oportunidad para usted?

Al escuchar que una empresa tiene un proceso que les es muy “fastidioso”, tedioso y repetitivo.

Avantec.DS tiene la capacidad de llevar ese proceso de papel/Excel/correos a la nube,

generando una aplicación que sea mucho más ágil y automática para la administración de dicho proceso.

Si recomiendo sus servicios a alguien, y me dicen, “Ya, pero es que ya tengo un buen contador, abogadoetc.” ¿Cómo le respondo?

Somos una opción genial, cuando el cliente potencial ha intentado desarrollar soluciones tecnológicas y no logra llevarlas a un buen puerto.

Somos expertos en poner en marcha planes de innovación diseñados por estrategias de crecimiento. Y tenemos un esquema de trabajo firme y definido (Documentación, procesos claros, que nos permiten ser muy específicos en los proyectos y el estatus de los mismos)

¿Qué profesiones quiere tener en el grupo?

Técnicos en reparación, venta de equipo, diseñadores web, Marketing. Comunicaciones, Centrales IPS, Servidores.

¿En qué redes se mueve (asociaciones, clubesetc.)?

Iglesia, Clientes actuales.

Si tuviera que definir su especialidad, ¿Qué sería?

Desarrollo de software

¿En qué está trabajando ahora?

Desarrollo de software en el área de inteligencia Artificial. Le damos la habilidad a una red neuronal de interpretar imágenes y clasificarlas en función de un entrenamiento previo.